

BY Conseil

OFFRE COMMERCIALE

FleetSight

Pilotage de la performance flotte automobile

Outil propriétaire + gestion externalisée • ROI mesurable sur le TCO

La flotte automobile : 2^e ou 3^e poste de coût, le moins piloté

8 à 12 % du TCO se perdent chaque année dans des dépenses non détectées, mal négociées ou mal allouées.



Données dispersées

Loueurs, carburant, sinistres, AEN, télématique : 5 à 8 silos non réconciliés



TCO opaque

Coût réel par véhicule rarement calculé — la facture loueur n'est que 60 % du total



Anomalies invisibles

Surconsommation, sinistralité, dépassement km, pénalités : détectées trop tard



Fiscalité non optimisée

AEN, malus écologique, TVS, bonus/malus mal arbitrés selon profil conducteur

Source : observations BY Conseil sur missions Achats Indirects 2022-2026 — flottes 80 à 1 200 véhicules

Une flotte sous pression : 5 chocs réglementaires et économiques

01



Verdissement obligatoire

LOM/Climat : 30 % BEV en 2027, 95 % en 2030 pour parcs > 100 véhicules

02



Fin du gazole pro

Suppression progressive du remboursement TICPE — +0,07 €/L sur 4 ans

03



ZFE & restrictions

Crit'Air 3 interdit dans 11 ZFE en 2026 — impact direct sur affectations

04



Fiscalité AEN

Barème durci : forfait 9 → 12 % en 2027, malus CO₂ jusqu'à 70 000 €

05



Sinistralité en hausse

+18 % de coûts moyens 2022-2025 — pression assureurs et franchises

→ Sans pilotage outillé, ces 5 chocs convergent en 2027-2028 sur un budget non maîtrisé

FleetSight : un triptyque Audit → Outil → Pilotage

01



AUDIT INITIAL

30 jours

- Cartographie complète du parc
- Calcul TCO par véhicule
- Analyse contrats loueurs / cartes / assurances
- Plan d'optimisation chiffré

02



OUTIL FLEETSIGHT

Plateforme propriétaire

- Dashboards temps réel
- Alertes & événements
- Module fiscalité AEN
- Politique flotte numérisée

03



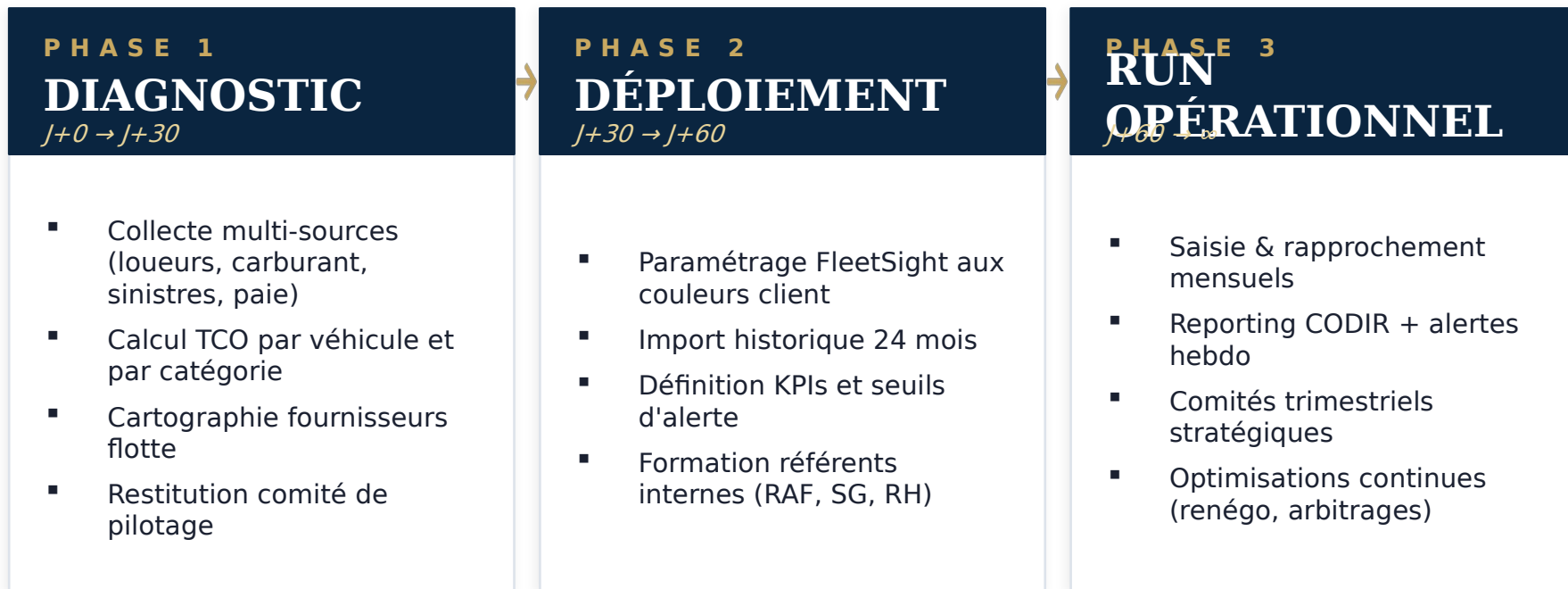
PILOTAGE EXTERNALISÉ

Mensuel — récurrent

- Saisie & rapprochement données
- Reporting CODIR mensuel
- Comité trimestriel
- Hotline conducteurs

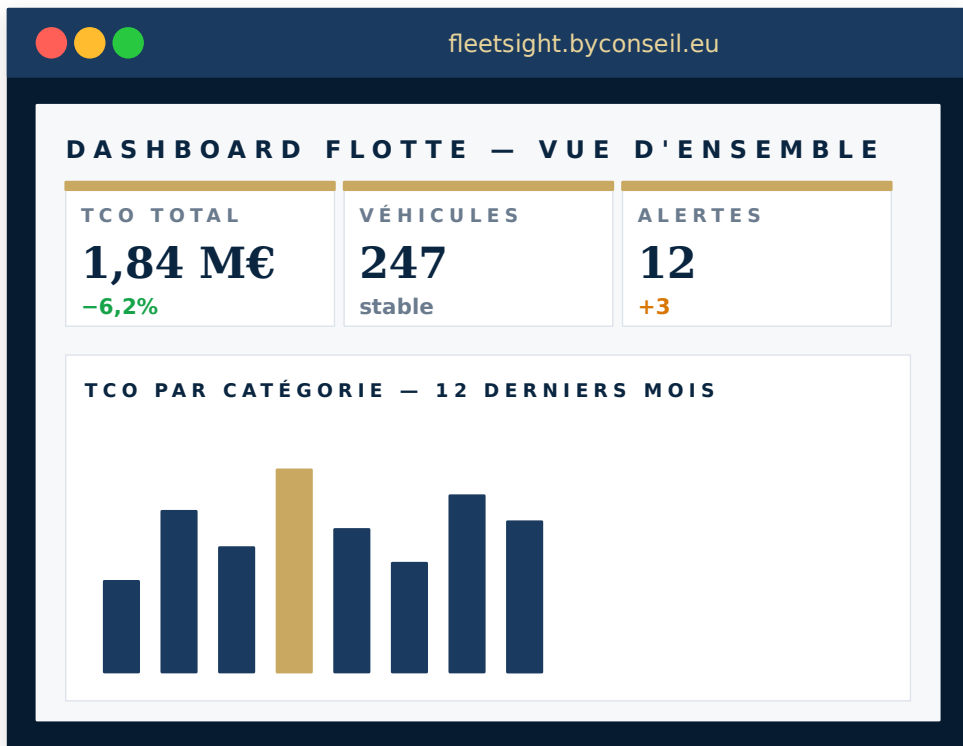
Modèle économique • **30 €/véhicule/mois** tout inclus • Audit initial facturé en % du parc

Un déploiement en 3 phases sur 90 jours, puis run continu



Livrables phase 1+2 : rapport TCO, plan d'optimisation, outil paramétré, formation, dashboards live

FleetSight — la plateforme de pilotage flotte



Données & TCO

Réconciliation multi-sources, TCO temps réel



Alertes & événements

Sinistres, fin de contrat, dépassements



Fiscalité AEN

Calcul automatisé, simulation barème



Politique flotte

Catalogue, cycles, règles d'attribution



Reporting CODIR

Slide pack mensuel généré automatiquement



Conformité & audit

Trace, RGPD, conformité sociale

Les indicateurs partagés avec le client — du véhicule au CODIR

OPÉRATIONNEL

Hebdomadaire — équipe SG / RAF

- Coût €/km par véhicule
- Taux d'utilisation parc
- Sinistres ouverts
- Dépassements kilométriques
- Cartes carburant en alerte

TACTIQUE

Mensuel — DAF / Achats

- TCO global et par catégorie
- Évolution prix loueurs/carburant
- Taux d'AEN appliqué
- Top 10 véhicules les plus coûteux
- Performance fournisseurs

STRATÉGIQUE

Trimestriel — CODIR / DG

- % économies réalisées vs baseline
- Mix énergétique (BEV/PHEV/Diesel)
- Empreinte CO₂ flotte
- Conformité LOM/Climat
- ROI du dispositif FleetSight

Tous les KPIs sont consultables 24/7 via l'interface web sécurisée — accès multi-utilisateurs avec droits différenciés

Une tarification simple, prévisible, alignée sur la valeur

FORFAIT MENSUEL TOUT-INCLUS

30 € HT

par véhicule et par mois

- ✓ Accès illimité plateforme FleetSight
- ✓ Saisie & rapprochement données mensuels
- ✓ Reporting CODIR automatisé
- ✓ Comité de pilotage trimestriel
- ✓ Hotline conducteurs (mail / téléphone)

AUDIT INITIAL — facturé en % du parc

150 € HT / véhicule

(min. 7 500 € / max. 60 000 €)

Diagnostic 30 jours, plan d'optimisation chiffré, livré avant le run

OPTIONS À LA CARTE

Renégociation contrats loueurs	% économies (15-20 %)
Refonte politique flotte	5 - 12 k€ flat
Mise en concurrence carb. / télématique	3 - 6 k€
Accompagnement verdissement	8 - 15 k€

Remise volume : > 100 véh. : -10 % • > 300 véh. : -20 % • > 500 véh. : sur devis

Cas type 200 véhicules — un ROI de 2,5 à 4x

POSTE	MONTANT ANNUEL
Coût FleetSight (200 × 30 € × 12)	72 000 €
Audit initial (one-shot, an 1)	30 000 €
Investissement total an 1	102 000 €
TCO flotte estimé (200 véh.)	1 800 000 €
Économies typiques (8 - 12 % TCO)	180 - 280 k€
Bénéfice net an 1	+ 78 à 178 k€

ROI ATTENDU

2,5 à **4x**

le coût du dispositif

+ effets indirects
non chiffrés ici : temps RAF/SG, conformité, image RSE, anticipation des chocs réglementaires.

Hypothèses : flotte mixte 70 % VP / 30 % VUL — TCO moyen 9 000 €/véh./an — économies validées sur missions Achats Indirects précédentes (8-12 % TCO selon maturité initiale)

Pourquoi BY Conseil — 4 atouts qui changent la donne



Outil propriétaire

FleetSight développé en interne — pas de dépendance éditeur, paramétrage rapide, évolutif. Pas un Excel glorifié, une vraie plateforme.



18 ans d'expertise Achats

Lean Six Sigma Black Belt, missions Achats indirects pour Kereis, Mousquetaires, Carso, SAUR, Nareva — la discipline de la mesure et du résultat.



Indépendance loueurs

BY Conseil n'est rétro-commissionné par aucun loueur, assureur ou pétrolier. Vos arbitrages, pas les nôtres.



Time-to-value 30 jours

Premier reporting CODIR sous 30 jours. Premier plan d'optimisation chiffré sous 60 jours. Pas de tunnel d'intégration de 6 mois.

Notre conviction — *Une flotte se pilote comme un portefeuille de coûts, avec une donnée propre, des KPIs partagés, des arbitrages chiffrés.*

Des missions Achats menées sur des organisations comparables

Groupe Kereis

Assurance

Cartographie achats 1 378 fournisseurs, 73 M€ de dépenses analysées

Groupement Mousquetaires

Distribution

Sourcing & contrats-cadres, optimisation panel

Groupe Carso

Laboratoires

Achats indirects, mise en concurrence panels

SAUR

Eau & environnement

Refonte processus achats, gouvernance

Collins Avionics

Aéronautique

Lean Six Sigma, procurement excellence

Nareva Holding

Énergie & eau (Maroc)

Source-to-Contract, méthodologie en 5 phases

Références citées avec accord — détails et témoignages sur demande

Nos SLA contractuels — pour une relation fondée sur la mesure

30 j

Premier reporting livré

Après réception complète des données

5 j

Reporting mensuel

Avant le 5 du mois suivant

24 h

Hotline conducteurs

Réponse en jours ouvrés

99,5 %

Disponibilité plateforme

SLA infrastructure cloud sécurisé

1 / trim.

Comité de pilotage

Visio 1h + restitution PPT formelle

100 %

Engagement RGPD

Hébergement UE, DPA signé, audit annuel

Sécurité & conformité — hébergement OVHcloud (Roubaix), chiffrement TLS 1.3, MFA obligatoire, journalisation complète, DPA aligné sur le RGPD.

De la découverte à la signature en 3 semaines



Réservez votre atelier de cadrage → contact@byconseil.eu • +33 7 65 70 89 15

BY Conseil

C O N T A C T

Échangeons sur votre flotte



Amine AJANA

Fondateur — Lean Six Sigma Black Belt



+33 7 65 70 89 15

Mobile direct



contact@byconseil.eu

Email — réponse < 24h



byconseil.eu

Site & ressources